

Nissin Kagaku Kenkyusho

CONNECTING JAPANESE EXPERTISE WITH GLOBAL INDUSTRY



Japan's economy is maintaining steady growth in 2026, supported by improving wage trends, resilient domestic demand and sustained corporate investment even as global supply chains continue to adjust. According to the International Monetary Fund, the Japanese economy continues to expand above its potential level, supported by strong domestic demand, rising wages and steady private investment, even as global geopolitical tensions reshape supply chains and trade patterns. The IMF notes that consumption and corporate investment remain key drivers of growth, with inflation gradually stabilizing toward the Bank of Japan's target and employment conditions remaining tight—signals that one of the world's most established manufacturing economies continues to offer a stable and attractive environment for industrial activity and international collaboration.

Within this broader macroeconomic momentum, Japan's advanced manufacturing and industrial solutions sector remains one of the country's most strategic strengths. Long recognized for its precision engineering, materials innovation and process efficiency, the sector continues to support industries ranging from food processing to specialty chemicals and environmental solutions. Many industrial solution providers are increasingly moving beyond equipment supply toward integrated technical partnerships with clients. This shift toward value-added collaboration is opening opportunities for companies that combine technical depth with adaptability—especially those ready to engage with international partners across emerging markets.

Among these companies, Nissin Kagaku Kenkyusho stands out as a long-established, family-owned industrial partner with a reputation for reliability and technical responsiveness. The company's core business is providing "chemical assistant" services that solve customers' challenges through chemical products, and in recent years, it has further expanded its business performance



Yuichiro Kato
President

Haruo Kato
Chairman

and innovation within customer operations. As Kato explains, "While many companies today focus primarily on responding to client demands, we aim to integrate research, development, and production in a comprehensive way." This capability positions the company as a long-term collaborator rather than simply a chemical supplier.

The company's long history also reflects a strong ability to adapt to regulatory and technological change. Over decades, Nissin Kagaku Kenkyusho has transitioned through multiple generations of raw-material usage—from whale-oil inputs in earlier industrial applications to petroleum-based solutions and eventually to more sustainable materials as environmental standards tightened. This capacity for evolution has helped position the company as a dependable partner capable of navigating structural changes in industrial production while maintaining continuity of service.

At the same time, sustainability and reputation remain central pillars of its strategy. As a family-owned company with a long track record, Nissin Kagaku Kenkyusho emphasizes trust-based relationships and long-term cooperation with

clients across Japan's manufacturing ecosystem. Sustainability is not only a regulatory requirement but a strategic direction shaping materials selection, product development and operational priorities. The company is also increasingly strengthening its international B2B identity, signaling readiness to expand beyond its traditional domestic base and collaborate with partners in new regions.

This international orientation is already visible in the company's approach to collaboration, where partnerships are viewed not simply as market-entry tools but as opportunities to combine complementary strengths across regions and industries. Rather than expanding through scale alone, Nissin Kagaku Kenkyusho is pursuing exchanges that strengthen technical capability on both sides. "For example, some partners are strong in specific regional markets, while we have deep expertise in the Japanese market. By combining our strengths, we can create mutual value," Kato says. The company is therefore positioning itself as a cooperative industrial bridge between Japan and overseas partners seeking reliable technical counterparts.

Despite ongoing challenges such as raw-material supply disruptions and demographic pressures affecting Japan's domestic market, the company continues to diversify its client base and explore opportunities in new industries. Its ability to operate across multiple sectors provides resilience against cyclical fluctuations and allows it to identify emerging applications for its technologies. This flexibility is especially valuable at a time when manufacturers worldwide are reassessing supply-chain strategies and seeking partners capable of delivering both technical precision and operational continuity.

Looking ahead, Kato emphasizes that Japan itself remains a compelling destination for industrial collaboration and investment. "Japanese products are known for their high quality, and we are able

to manufacture efficiently while maintaining those standards. This combination is a key strength of Japanese companies," he says. In an era defined by reliability, sustainability and technological partnership, companies like Nissin Kagaku Kenkyusho illustrate how Japan's industrial heritage continues to evolve—offering international partners both stability and innovation in equal measure.



Company Webpage

by strengthening its trading functions. Chairman Haruo Kato notes that recent results reflect strong momentum: "In 2025, we achieved record-high sales and profits, supported by strong sales in our core pulp and paper sector, expansion into other fields including textiles, and the growth of our trading activities." This progress reflects not only favorable demand conditions but also the company's steady evolution as a partner capable of supporting multiple industries through tailored technical solutions.

One of Nissin Kagaku Kenkyusho's distinctive strengths lies in its role not as a conventional chemical supplier, but as a comprehensive partner in the fields of chemistry and process engineering. Instead of responding only to predefined technical requests, the company works alongside clients to anticipate production challenges and refine solutions across multiple stages of implementation. This consultative approach allows it to contribute meaningfully to both efficiency

Entrepreneur 2026年7-8月号に、当社記事が掲載されました



Entrepreneur社
ウェブサイト



当社記事PDF

Entrepreneur

1977年創刊49年の歴史を持つ起業家・企業経営者向けマガジン

マーケティングノウハウ、最新技術、企業財務の情報、マネジメント、最先端のビジネス紹介などを掲載
全世界で約390万人（紙＋デジタル）の総読者数
5千万人以上のオンライン会員を持つ
世界No.1ビジネスメディア

日新化学研究所

－日本の専門技術を世界の産業へつなぐ－（以下日本語訳）

日本経済は2026年において、賃金上昇の傾向、底堅い国内需要、そして継続的な企業投資に支えられ、世界的なサプライチェーンの再編が続く中でも安定した成長を維持しています。国際通貨基金（IMF）によると、日本経済は、地政学的緊張の高まりによってサプライチェーンや貿易構造が変化する中にあっても、旺盛な国内需要、賃金上昇、安定した民間投資に支えられ、潜在成長率を上回る水準で拡大を続けています。IMFは、個人消費と企業投資が引き続き経済成長の主要な原動力となっていること、インフレ率が徐々に日本銀行の目標水準に向けて安定しつつあること、そして雇用環境が引き続き逼迫していることを指摘しています。これは世界有数の成熟した製造業経済である日本が、産業活動や国際的な協力によって、依然として安定的かつ魅力的な環境を提供していることを示しています。

こうしたマクロ経済全体の成長基調の中で、日本の先進製造業および産業ソリューション分野は、引き続き日本の最も重要な強みの一つとなっています。精密工学、材料技術の革新、そして高い生産プロセス効率で長年にわたり評価されてきたこの分野は、食品加工から特殊化学品、環境ソリューションまで、幅広い産業を支えています。多くの産業ソリューション企業は現在、単なる設備や製品の供給にとどまらず、顧客との包括的な技術パートナーシップへと事業の軸を広げつつあります。このような付加価値型の協業への移行は、高い技術力と柔軟な対応力を兼ね備えた企業に新たな機会をもたらしています。特に、新興市場を含む海外のパートナーとの連携に積極的な企業にとって、大きな可能性が広がっています。

こうした企業の中でも、日新化学研究所は、信頼性と技術対応力において高い評価を得ており、長い歴史を持つファミリー企業として際立っています。同社の中核事業は、化学製品を通じて顧客の課題を解決する「ケミカルアシスタント」としてのサービスを提供することです。近年、同社はさらに事業実績を拡大しています。同社は、商社機能を強化することで、さらなる事業成長を遂げています。加藤晴雄会長は、近年の業績について次のように述べています。「2025年は、主力であるバルブ・製紙分野での好調な販売に加え、繊維をはじめとする他分野への事業拡大、そして商社活動の成長に支えられ、過去最高の売上高と利益を達成しました。」この成長は、単に市場環境や需要が好調だったことによるものではありません。顧客ごとに最適化した技術的ソリューションを提供し、複数の産業分野を支援できるパートナーへと、着実に進化してきたことを示しています。

日新化学研究所の特徴的な強みの一つは、単なる従来型の化学品サプライヤーではなく、化学とプロセスエンジニアリングの分野における総合的なパートナーとしての役割を担っていることです。同社は、あらかじめ定められた技術的な要望に対応するだけでなく、顧客とともに生産工程における課題を予測し、導入のさまざまな段階にわたって最適な解決策を検討・改善しています。このようなコンサルティング型のアプローチにより、顧客の事業活動における効率化と技術革新の両面に、実質的な貢献を果たすことが可能となっています。加藤会長は次のように説明しています。「現在、多くの企業が主にお客様からの要望に対応することに注力していますが、私たちは研究・開発・生産を総合的に連携させていくことを目指しています。」このような能力により、同社は単なる化学品サプライヤーではなく、長期的にお客様とともに歩むパートナーとしての立場を確立しています。

同社の長い歴史は、規制や技術の変化に柔軟に適應してきた強い能力を物語っています。日新化学研究所は数十年にわたり、使用する原料は複数の世代的な転換を経験してきました。初期の産業用途で使用されていた鯨油から石油由来のソリューションへ、そして環境基準の強化に伴い、より持続可能な材料へと移行してきたのです。このように変化し続ける力によって、同社は産業の構造的な変化に対応しながらも、継続的なサービス提供を維持できる、信頼できるパートナーとしての地位を築いてきました。

同時に、持続可能性と信頼・評価は、同社の戦略における重要な柱となっています。長い歴史を持つファミリー企業として、日新化学研究所は、日本の製造業界における顧客との信頼関係を基盤とした関係構築と、長期的な協力関係を重視しています。また、サステナビリティは単なる規制上の要求事項ではなく、原材料の選定、製品開発、そして事業運営上の優先事項を方向づける戦略的な指針となっています。さらに同社は、国際的なBtoB企業としての存在感もますます強化しており、従来の国内市場を中心とした事業基盤を超えて、新たな地域のパートナーとの協業や事業展開を進めていく準備が整っています。

こうした国際志向は、同社の協業への姿勢にもすでに表れています。日新化学研究所は、パートナーシップを単なる市場参入の手段としてではなく、地域や産業をまたいで互いの強みを組み合わせる機会として捉えています。単に事業規模の拡大を追求するのではなく、双方の技術力を高め合うことのできる交流や協力関係を目指しています。

加藤会長は次のように述べています。「例えば、あるパートナーは特定地域の市場に強みを持ち、当社は日本市場で深い専門性を持っています。互いの強みを組み合わせることで、相互に価値を生み出すことができます。」そのため同社は、信頼できる技術パートナーを求める海外企業と日本をつなぐ、協力的な産業分野の架け橋としての役割を担うことができます。

原材料の供給混乱や、日本国内市場に影響を与える人口動態上の課題など、依然としてさまざまな困難が続く中でも、同社は顧客基盤の多様化を進めるとともに、新たな産業分野における事業機会を積極的に模索しています。複数の業界にまたがって事業を展開できる能力は、景気循環による変動に対する事業の強靭性を高めるとともに、自社技術の新たな用途や市場ニーズを発見することを可能にしています。こうした柔軟性は、世界中の製造業が現在、サプライチェーン戦略を見直し、高い技術的精度と安定した事業継続性の両方を提供できるパートナーを求めている時代において、特に大きな価値を持っています。

今後を見据え、加藤会長は、日本そのものが産業分野における協業や投資先として、引き続き大きな魅力を持っていると強調しています。「日本製品は高品質であることで知られており、私たちはその品質基準を維持しながら、効率的な生産を行うことができます。この両立こそが、日本企業の大きな強みです」信頼性、持続可能性、そして技術的なパートナーシップが重視される時代において、日新化学研究所のような企業は、日本が長年培ってきた産業の基盤や伝統を受け継ぎながら、さらに進化を続けていることを示しています。そして海外のパートナーに対して、安定性と革新性の双方を等しく提供できる存在として、その価値を発揮しています。